

# Projetos Coletivos

# Projetos Coletivos

Elaboração e Gestão de Projetos Coletivos











## Continuação

Chegamos ao Módulo 3.

Já passamos por um entendimento global sobre a elaboração de um projeto coletivo e acompanhamos a construção de um exemplo prático.

Esta semana, vamos falar sobre as fontes de financiamento e oferecer a vocês as considerações finais deste curso.

Vamos lá!

# Módulo 3

# Captação de fundos e Mobilização de recursos

# Captação de Fundos e Mobilização de Recursos

Você sabia que há uma diferença entre as expressões Captação de Fundos e Mobilização de Recursos?

O termo **Captação de Fundos faz referência às fontes de financiamento**, que provêm de pessoas jurídicas e iniciativa privada, governos nas esferas Federal, estaduais ou municipais ou pessoas físicas, por exemplo.

Já a Mobilização de Recursos considera outros patamares além da questão financeira, como os recursos humanos, recursos técnicos, recursos de imagem, recursos de lugar, etc. O voluntariado, por exemplo, é desencadeado a partir da mobilização de pessoas, ou seja, de Recursos Humanos.

Outro exemplo: você mobiliza recurso quando estabelece parcerias que envolvam a exposição de uma determinada marca como contrapartida a uma concessão de espaços ou disponibilização de equipamentos necessários para viabilizar determinada ação do seu projeto. Pode ser também por meio do repasse de conhecimento originário de assistência especializada ou assistência técnica.

É importante, portanto, pensar que tipo de apoio o seu projeto precisa receber e entender como funcionam as fontes de recursos. Somente com esse horizonte bem claro e delimitado é que você deve buscar os doadores adequados, de acordo com os diferentes tipos de recursos que podem ser captados.

O apoio a projetos costuma estar **associado a alguma linha programática**, como saúde, educação, segurança alimentar, gênero, juventude, economia solidária, desenvolvimento socioambiental, acesso à água, biodiversidade, geração de renda, etc.

Um outro ponto: de modo geral, os financiadores de projetos buscam atender a **públicos específicos**, ou a **determinadas áreas geográficas** e preocupam-se com **resultados e impactos**.

# Fontes

## **Doadores locais**

Os doadores locais podem ser uma boa opção para projetos que busquem o protagonismo comunitário, independência e autonomia, a partir da formação de uma rede intersetorial que mobilize recursos do lugar, com ideias criativas. Estes projetos podem ser potencializados como resultado da articulação em torno de objetivos comuns, construídos coletivamente.

Na modalidade de captação a partir de doadores locais é importante **identificar e** apontar os talentos e as soluções existentes na/ou para a comunidade, para demonstrar que o investimento irá gerar um processo de transformação desencadeado pela própria comunidade.

# Fontes governamentais e iniciativa privada

Os recursos governamentais e os fundos privados (intermediários financeiros entre fundos governamentais e empresas) geralmente podem ser acessados por meio de editais públicos (ou convocatórias), leis de incentivo (ou renúncias fiscais) e fundos (reservas financeiras).

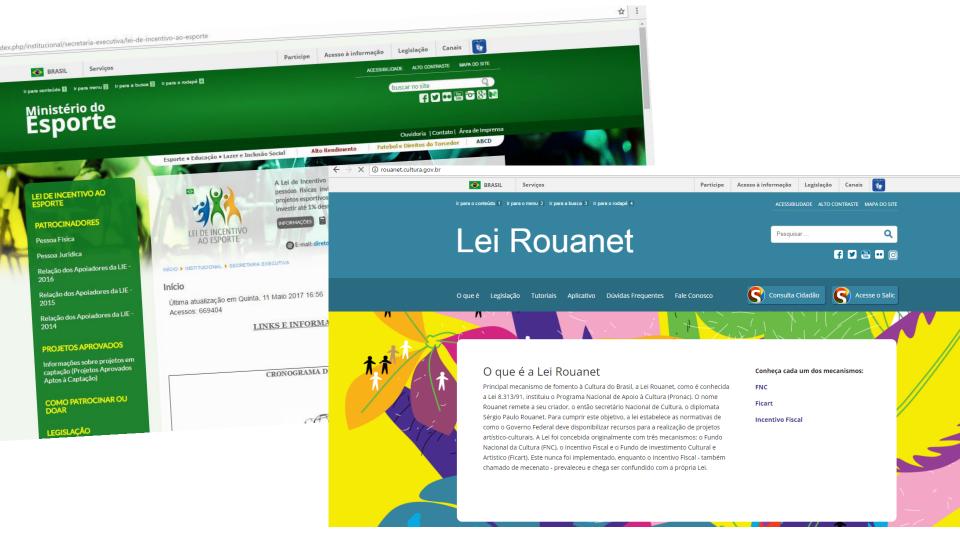
Os editais de concorrência podem ser lançados com a indicação prévia do que pode ou não ser financiado e especificar critérios como objetivo, público alvo, abrangência, linha de atuação, prazo para realização, entre outros. São escritos seguindo um roteiro disponibilizado na chamada pública e devem ser encaminhados em prazo estabelecido.

Em outros casos, o financiador está sempre disponível para o recebimento de propostas, o que é chamado de demanda espontânea.



As leis de incentivo fiscal preveem o abatimento de doações na declaração do imposto de renda do doador. Algumas leis de incentivo conhecidas são Lei Federal de Incentivo à Cultura (Lei nº 8.313/91), conhecida como Lei Rouanet, a Lei do Audiovisual (Lei nº 8.685/93) e a Lei do Esporte (Lei nº 11.438/2006).

Nestes casos, o projeto é cadastrado no órgão do ente federal, estadual ou municipal e, quando aprovado, passa a captar recursos junto a empresas que abaterão do imposto de renda devido os valores que forem doados, dentro de um porcentual limite pré-estabelecido.



Há ainda os recursos de **fundo da iniciativa privada** (intermediários financeiros entre fundos governamentais e de empresas) e de **fundo governamental**, que são os Fundos de Direito Difuso.

"O Fundo de Defesa de Direitos Difusos – FDD foi criado em 24 de julho de 1985, pela Lei nº 7.347, e trata-se de um Fundo de natureza contábil, vinculado ao Ministério da Justiça, e regulamentado pela Lei nº 9.008, de 21 de março de 1995, por meio do Conselho Federal Gestor do Fundo de Defesa de Direitos Difusos – CFDD.

O FDD tem por finalidade a reparação dos danos causados ao meio ambiente, ao consumidor, a bens e direitos de valor artístico, estético, histórico, turístico, paisagístico, por infração à ordem econômica e a outros interesses difusos e coletivos. (Fonte: Ministério da Justiça e Segurança Pública. http://www.justica.gov.br/seus-direitos/consumidor/direitos-difusos)





# Direitos

10 ANOS DO FUNDO BRASIL DE DIRE

LEIA, REFLITA E



AJUDE A TRANSFORMAR O PAÍS! COLABORE COM NOSSO TRABALHO!

RECEBA NOTÍCIAS DO FUNDO BRASIL

E-mail





#### Fundo Nacional de Desenvolvimento Florestal

O Fundo Nacional de Desenvolvimento Florestal (FNDF) tem a missão de fomentar o desenvolvimento de atividades florestais sustentáveis no Brasil e promover a inovação tecnológica no setor. É um fundo público de natureza contábil criado pela Lei de Gestão de Florestas Públicas Lei nº 11.284/2006 e regulamentado pelo Decreto Nº 7.167/2010. O Serviço Florestal Brasileiro é o gestor do FNDF.

Última atualização em Sexta, 05 de Maio de 2017, 12h09



Le Curtir 23 mil

### Áreas prioritárias para aplicação de recursos:

a) pesquisa e desenvolvimento tecnológico em manejo florestal;
 b) assistência técnica e extensão florestal;
 c) recuperação de áreas degradadas com espécies nativas;

O que é o CAR

Como fazer o CAR

Números do CAR

Consulta Pública

Módulo de

Relatórios

Atlas

Regularização Ambiental

CADASTRO AMBIENTAL RURAL

## Organismos internacionais

Outra fonte de financiamento de projetos são os **organismos internacionais**. Assim como os financiadores brasileiros, há uma gama de **agentes financeiros governamentais e privados, no exterior, interessados em disponibilizar recursos financeiros em todo o mundo**.

"Os organismos internacionais atuam nas atividades de cooperação bilateral e multilateral, amparadas nos Acordo Básicos de cooperação científica e tecnológica firmados pelo Governo Brasileiro. As atividades de cooperação são estabelecidas por meio de Convênios Bilaterais com instituições congêneres de outros países, Programas Multilaterais e afiliação às instituições internacionais governamentais e não-governamentais, assegurada por pagamento de contribuições anuais e têm por finalidade contribuir para a transferência de conhecimentos e experiências que podem ser relevantes para os esforços de desenvolvimento.

nacionais e internacionais. Observatório do Terceiro Setor).

Os instrumentos disponibilizados se destinam a complementar e a fortalecer os meios de que dispõem os países beneficiários para alcançar os objetivos propostos, de interesse mútuo, em

cada programa. As ações desenvolvem-se em campos estratégicos e procuram privilegiar a

participação de outros setores nos esforços de cooperação." (Fonte: Fontes de financiamento

## Crowdfunding - Financiamento coletivo

O financiamento coletivo, ou Crowdfunding, vem ganhando espaço na Web.

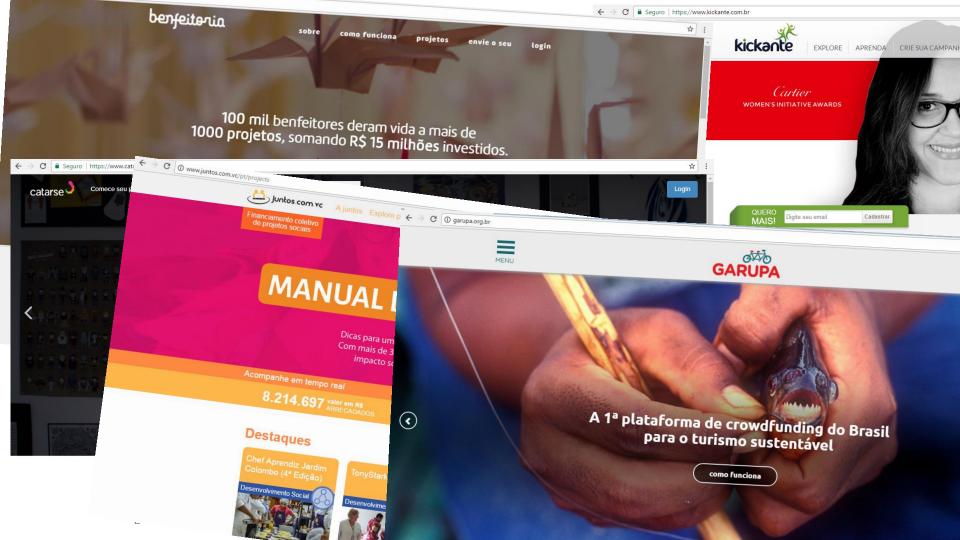
Para colocar uma ideia em prática, o autor divulga o projeto na internet, **em sites especializados em financiamento coletivo** e, com isto, conquista apoiadores para financiar a causa.

Em geral, os sites de financiamento funcionam assim: **primeiro**, a causa deve ser bem definida: o que vai fazer, onde, quais os resultados e quanto custará. Faz-se um vídeo ou um texto bem explicativo respondendo a essas questões, com um pedido de apoio, geralmente colocando uma **recompensa** aos apoiadores.

Nesses sites, é necessário colocar o valor pretendido e por quanto tempo a chamada ficará aberta. Caso não seja possível levantar o recurso até a data estipulada, o recurso é devolvido às pessoas que apoiaram.

Caso atinja a meta, o autor do projeto recebe o recurso para seguir com o projeto e oferece a "recompensa" prometida aos apoiadores. Esta recompensa pode ser algo simples e pode variar conforme o valor apoiado, ou seja, quanto maior o valor doado, maior a recompensa. Por exemplo, pode ser um adesivo do projeto, algum produto gerado, entre outros.

A criatividade conta bastante e é importante reconhecer aqueles que ajudaram a concretizar sua ideia. Apresente a eles o andamento e os resultados.



# Quadro de fontes

## Fontes estatais

Categorias	Exemplos
Empresas Públicas	Petrobrás, Itaipu Binacional, Companhias de abastecimento de água, Companhias de eletricidade.
Bancos estatais	Banco do Brasil, Caixa Econômica Federal, o Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social, o Banco da Amazônia e o Banco do Nordeste.
Governo	Governos estaduais, municipais, Ministérios, doações de apreensão da Receita Federal.
Agências Governamentais	Agência Nacional de Águas, Agência Nacional de Energia Elétrica, Agência Nacional de Saúde Suplementar.
Fundos	Do Meio Ambiente, de Direitos Humanos, de Direitos Difusos, estaduais de Meio Ambiente, Fundo Amazônia.

Fonte: ISPN - Instituto Sociedade, População e Natureza

## Fontes internacionais

Categorias	Exemplos
Agências bilaterais	Agência de Cooperação Internacional do Japão, Itália, Alemanha, Canadá, França.
Agências multilaterais	Organização dos Estados Americanos (OEA), Banco Interamericano de Desenvolvimento (BID), União Europeia.
Organismos especializados da Organização das Nações Unidas — ONU	Programa das Nações Unidas para o Desenvolvimento (PNUD), Organização para a Alimentação e Agricultura (FAO), Programa das Nações Unidas para o Meio Ambiente (PNUMA).
Embaixadas	Japão, Canadá, Noruega, Austrália.
Fundações internacionais	Fundação Interamericana, "Foundation Center", "International Partnership for Human Development", "European Foundation Center".

Fonte: ISPN – Instituto Sociedade, População e Natureza

# Fontes da iniciativa privada

Categorias	Exemplos
Empresas privadas	Diversas empresas por meio de ações de responsabilidade socioambiental, de compensação ambiental ou de ajustamento de conduta.
Bancos	Bradesco, Itaú, HSBC.
Fundações	Banco do Brasil, O Boticário, Ayrton Senna, Semear.
Organizações Não Governamentais	Instituto Sociedade, População e Natureza (ISPN), Coordenadoria Ecumênica de Serviço (CESE), Fundo Brasileiro para a Biodiversidade (Funbio), Fundo Socioambiental CASA, Instituto Ethos, Fundo DEMA, Grupo de Institutos, Fundações e Empresas (GIFE).
Indivíduos (pessoa física)	Doações, heranças, crowdfunding, rifas, participação em eventos para arrecadação.

Fonte: ISPN – Instituto Sociedade, População e Natureza

# Considerações finais

Garantir a participação de todos os envolvidos no projeto é um dos pontoschave.

Não pule etapas, o planejamento é essencial. Defina claramente onde se está e onde se quer chegar.

Projetos bem construídos e delimitados permitem alocar os recursos com foco, acompanhamento e resultados mensurados. Esta é a lógica satisfatória de criar, investir, implantar e avaliar os projetos.

A captação de recursos deve ser organizada e clara. Defina desde o início os potenciais financiadores.

Boa sorte, bons projetos e até a próxima oportunidade.

